

留學仲介氾濫，卑詩省府監管無方

駐溫哥華辦事處教育組

加拿大卑詩省大專院校花費數百萬經費吸引國際學生就讀，導致海外留學仲介急速增長，這些業者經常收取高額仲介費，甚至敲詐外國留學生及其家屬的現象亦時有所聞。

卑詩省公、私立大專院校通常委託招生代辦機構和國際學校的管道，招收國際學生，而國際留學仲介業者也多會與大學或學院簽訂合約，從而獲得所招募學生第一年的部分學費作為佣金。據悉，佣金的比例根據學校合約規定以及學生來源國而訂定，通常在百分之 10 至 40 之間不等。因此，這些國際學生的學費通常要比加國國內學生所支付的學費要高出 3 到 4 倍。

溫哥華蘭加拉學院（Langara College）在 2017~2018 財政年度預算中就有 167 萬加元用於支付國際招生仲介的費用，較兩年前上升了兩倍多。而道格拉斯學院（Douglas College）則在 2015~2016 財政年度中，用於支付國際招生仲介的佣金逾 110 萬加元，與前一年度的開支（57.5 萬加元）相比，也幾乎是翻倍；2014-16 年間，該校負責招募國際新生的旅行預算從 12.2 萬加元增至 30 萬加元。蘭加拉學院對外發展部副校長 Ajay Patel 指出，該學院現有的國際學生當中，就有 6 成的學生在入學時委託招生仲介提供服務。

知名研究型大學如卑詩大學（University of British Columbia）、西門菲莎大學（Simon Fraser University）和維多利亞大學（University of Victoria）等大學就比較少依賴仲介來招募國際學生。此類大學一般憑藉自身雄厚的宣傳資源、品牌效應和校內招生部門便可吸引足夠的國際學生前來就學。不過，西門菲莎大學第一年通路學院(SFU's first-year pathway college)，Fraser International College 就與澳大利亞公司 Navitas 合作，透過 Navitas 旗下 180 個分布在全球 130 個國家的簽約仲介廣泛招收國際學生。

依據溫哥華太陽報的報導，美國語言學校 Bridge Education Group 於 2016 年推出的一項研究報告顯示，有高達百分之 41 的加拿大國際學生曾透過第三方的海外留學仲介公司申請入學。不過，與大學合作的第三方留學仲介公司並不受聯邦或卑詩省政府的監管，最多只有自主性道德行為守則的約束。例如，道格拉斯學院就會要求仲介公司簽署一份聲明，表明仲介公司具有良好的品格和信譽，不會對學院的聲

譽產生不利的影響。

和紐西蘭、澳大利亞等國相比，加拿大對留學仲介業沒有制定任何具體規章監管，目前只有曼尼托巴省在省府中設有國際學生主管一職，並在 2013 年立法要求，留學仲介業者必須簽署行為規章，保證不欺騙或誤導客戶。

資料來源：2017 年 10 月 12 日 Vancouver Sun、大紀元

